

PHARMACIEN COMMERCIAL PACA h/f



Description de la mission / du poste

Cabinet de recrutement nous intervenons pour les plus grands noms pharmaceutiques.
Pour l'un de nos clients, grand groupe international acteur majeur sur le marché des médicaments et des produits de santé, nous recherchons actuellement un PHARMACIEN COMMERCIAL qui aura la charge de visites et de développement du chiffre d'affaires de l'entreprise auprès d'une clientèle d'officines d'une partie de la région PACA.

Connaissances nécessaires

Vous avez une première expérience de l'officine.
Le conseil et le service client vous passionnent.
Après une formation interne, vous aurez pour mission de développer le Chiffre d'affaires de l'entreprise en fidélisant et en développant une importante clientèle de pharmaciens officinaux.

Niveau d'études

Pharmacien thésé inscriptible en France

Niveau d'expérience

- première expérience professionnelle en officine
- candidat(e) appréciant la relation client fournisseur
- ayant impérativement le sens du service ainsi que celui des résultats
- très dynamique, envie de réussir, goût pour les challenges, souhait de progression de carrière dans un grand groupe

Informations et avantages complémentaires

Autres avantages et informations complémentaires

Avantages sociaux grand groupe
Formation assurée.
Diverses évolutions possibles dans le groupe (hiérarchiques, fonctionnelles) selon potentiel et aspirations.
Voiture de fonction, téléphone et ordinateur portables mis à disposition

Salaire brut annuel : à partir de 36 ke + primes

Localisation

grande ville de Paca, Provence-Alpes-Côte d'Azur
France

Contrat

Durée indéterminée

Début de la mission

immédiatement

Salaire annuel

Entre 30 et 45K€

Pour postuler à cette offre merci de vous connecter sur notre site : <http://cooper.rh.fm/>